Expo Scan

МИНИ-ГАЙД

Визитки с выставки сами становятся карточками

В поле — бот в Telegram или MAX: фото визитки и голосовая заметка.
Вечером — готовая база контактов в кабинете, с выгрузкой в Excel.

ExpoScan.ru

ТРИ ШАГА ДО ПЕРВОЙ КАРТОЧКИ

1 Зарегистрируйтесь и подключите бота

Зайдите на **exposcan.ru** → «Зарегистрироваться». На почту придёт шестизначный код — введите его, и кабинет готов. Внутри, на экране «Начнём», нажмите **«Открыть бота в Telegram»** или **«Открыть бота в MAX»** — бот сам поймёт, чей это кабинет, вводить ничего не нужно.

> **Telegram может попросить VPN.** Он в России под ограничениями, и ссылка иногда не открывается — это не сбой сервиса. В таком случае берите **MAX**: он работает без VPN. Подключить можно оба — карточки лягут в один кабинет.

2 Назовите боту выставку

Просто напишите боту название — например `Кантонская ярмарка 2026`. Он заведёт выставку в кабинете сам, возвращаться на сайт не нужно. Уже заведена — выберите командой `/event`. Встреча не на выставке — выберите **«Вне выставки»**.

3 Фотографируйте визитки

Прислали фото — бот сразу отвечает «принял» и распознаёт **в фоне**: ждать не нужно, снимайте следующую. Готовая карточка придёт сообщением через полминуты. Следом можно отправить **голосовую заметку или текст** — о чём договорились и какой следующий шаг; бот припишет это к последней визитке.

Бот в MAX — уже работает, без VPN

MAX — российский мессенджер, он не блокируется и VPN ему не нужен. Всё то же самое: фото визитки, голосовая заметка, карточка в кабинете.

Вечером — в кабинете

Всё, что бот собрал за день, уже разложено по выставкам.

Выставки

Карточки лежат по выставкам — легко вспомнить, откуда контакт. Открывайте карточку: фото визитки, контакты, договорённости и следующий шаг — всё в одном месте.

Проверить

Если визитку не удалось разобрать, карточка ждёт здесь. Допишите название компании — карточка уйдёт в работу. **Такие карточки бесплатны.**

Выгрузка и перенос в CRM

Вся база одним файлом: **Excel** — работать и отправлять коллегам, **CSV** — загрузить в вашу CRM (amoCRM, Битрикс24 и любую другую), **JSON** — если переносит программист. Телефоны, почты и мессенджеры идут отдельными колонками — руками ничего разбирать не нужно.

Найдено для вас

Сервис сам ищет выставки по вашим отраслям — Россия, Китай, Индия, ОАЭ, Турция, на год вперёд. Даты берём с сайта самой выставки. За полтора-два месяца до открытия придёт письмо: пора решать, брать стенд или нет. Это бесплатно и входит в обработку.

Команда

Работаете на стенде вдвоём-втроём? Пригласите коллег ссылкой — у каждого свой вход, а выставки, карточки и баланс общие. Ссылка одноразовая и живёт неделю. В карточке видно, кто её принёс, — по этой колонке удобно сортировать и делить работу. Мест в команде пять; бота каждый подключает своего, хоть Telegram, хоть MAX.

Визитка и переговоры

Электронная визитка — своя веб-визитка с QR вместо стопки картона: 100 кредитов один раз при публикации, правки бесплатно. **Расшифровка встречи и анализ звонка** — запись превращается в текст с договорённостями и задачами, 50 кредитов за час, считаем по минутам. Цены пилотные: кто начнёт с нами, останется на них.

100
кредитов в подарок

Одна распознанная визитка — 10 кредитов, то есть **10 карточек бесплатно**. Списание только за успех: если распознать не вышло — не платите. Баланс и история — в разделе «Баланс».

ЧТО БОТ ЗАБИРАЕТ С ВИЗИТКИ

Контакты целиком

Компания, имя, должность, все телефоны и почты, сайт, адрес, мессенджеры — WhatsApp, WeChat, Telegram — раскладываются по своим полям.

Любой язык визитки

Китайские иероглифы, английский, русский — распознаём как есть и рядом даём латиницей: искать и звонить одинаково удобно.

ВЕЧЕРНИЙ КРУГ · 10 МИНУТ

1

Пройдите «Проверить»

Карточки, где распознавание не уверено, ждут здесь. Допишите название компании — карточка уйдёт в работу. Эти карточки бесплатны.

2

Разберите «Следующие шаги»

Всё, что вы наговорили за день — «отправить КП», «созвон в пятницу» — собрано в один список. Отметьте сделанное, остальное не потеряется.

3

Выгрузите базу

Excel или CSV — и контакты уже у отдела продаж, пока конкуренты разбирают стопку картонок.

ЕСЛИ ЧТО-ТО ПОШЛО НЕ ТАК

Бот молчит или не открывается

Если это Telegram — проверьте VPN, он в России под ограничениями; или переходите на бота в **MAX**, ему VPN не нужен. Визитки при этом не теряются: всё, что дошло до бота, уже сохранено.

Карточка долго не приходит

Ничего не пропало: фото сохраняется **до** распознавания, сервер доделает сам и пришлёт карточку. Можно продолжать снимать.

ПЯТЬ МИНУТ ПЕРЕД ВЫСТАВКОЙ

Заведите выставку

Напишите боту название заранее — у стенда не придётся вспоминать, куда складывать карточки.

Проверьте баланс

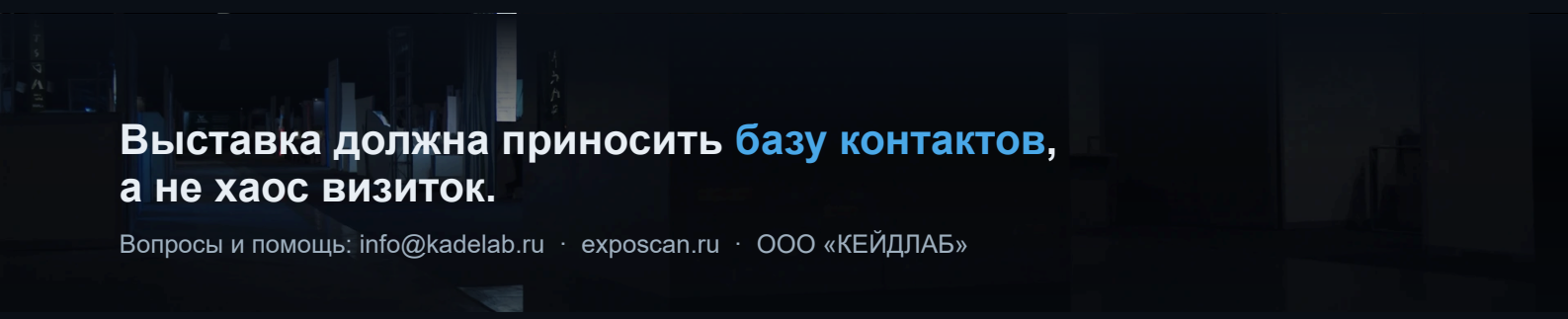
Карточка — 10 кредитов. На активный день стенда обычно уходит 30–60 визиток.

Позовите коллег

Ссылка на приглашение — в разделе «Команда»: вход свой у каждого, выставка и баланс общие.

Приложение для Android и iPhone

Визитки, заметки и электронная визитка — даже без интернета. Android — в RuStore, Huawei AppGallery или файлом в кабинете. iPhone — в App Store.



Выставка должна приносить базу контактов, а не хаос визиток.

Вопросы и помощь: info@kadelab.ru · exposcan.ru · ООО «КЕЙДЛАБ»